



勤勉度势 筚路蓝缕终有成

——访上海晨旭节能科技有限公司
总经理张卫国校友

■ 任贝贝 蔡攀福 林婉婉

ZHANG WEIGUO **张卫国** >>>

[人物名片]

张卫国，江苏苏州人，1987年考入华南工学院（现华南理工大学），就读于无线电专业。现任上海晨旭节能科技有限公司总经理。

七月的一个下午，我们有幸对张卫国校友进行了采访。初见张卫国校友，有些惊讶于他外表的年轻和活力。他笑容可掬地跟我们一一握手，带大家游览江苏常熟著名景区沙家浜。“咱们就边玩边聊吧，也不会太拘束。”就这样，在秀丽的苏州风景中，张卫国娓娓道来，跟我们忆往昔，谈感悟。

青葱岁月 缘结华工初磨炼

改革开放的春风势如破竹吹遍了中国南方，广州也愈发自由和开放。正值青春年少的张卫国顺利完成了高中学业，准备开启大学之旅。那时的张卫国对新鲜事物萌动着强烈的好奇心，想远离家乡，出去看看外面世界日新月异的变化。作为一个江苏人，张卫国想去探索改革开放中的广州与江苏的区别究竟在哪里。恰逢当时华工在江苏省招60人，无线电专业在全国名列前茅，鉴于从小对无线电浓厚的兴趣，张卫国毅然报考了华南工学院无线电专业。



张卫国大学学籍表照

初来华工，校园独特的风景和别致的岭南风光给张卫国留下了深刻的印象，就是在这个美丽的校园里，张卫国度过了四年丰富多彩的青葱岁月。

回忆起大学那段美好时光，张卫国的脸上浮满了笑容，仿佛那些画面都还历历在目。大学生活简单、忙碌而又充实。难忘和小伙伴在东 12 宿舍后的小山玩耍的悠闲，难忘上课途中往返于百步梯的艰辛，难忘每天与室友朝夕相处、无话不说的真诚。大一大二课程较多，张卫国忙碌而不乏味。他喜欢打篮球，是系篮球队成员，闲暇时间，就和队员们练球，经常代表学院与外院比赛，屡屡赢得比赛，为学院增添了不少荣誉。

上大学前，张卫国在同学中显得较文静，性格偏内向，不太喜欢与人交往。上大学后他慢慢意识到了自己的缺点，认为出去闯，就要不断改变自己，如果不吸取社会经验，把自己好的一面展现出来，有些事情就很难成功。于是张卫国开始刻意地改变自己，主动与同学交往，并担任了无线电系学生会生活部部长。

张卫国认为，与其他学校相比，华工的氛围更活跃，他庆幸自己没有像“书呆子”一样死读书。大三时他就在中山路一家文化器材公司打工，一天 8 块钱工资，每天早上骑自行车过去报到，有事情做就上班，没事情就回学校。当时公司主要是销售进口音响器材，有很多音响器材需要返修。他的主要职责就是修理音响器材，在规定时间内，修完所有的音响才能下班。工作繁忙时，加班熬夜也就成了常事。尽管辛苦，张卫国仍然坚持了两年，直到毕业。将自己的专业知识应用到工作中，并在实践中不断巩固知识、增长阅历、学习为人处世之道，他甘之若饴。

对所谓的华工“二流子”精神，张卫国有自己的诠释：“‘二流子’只是一种处事方式，即敢想敢做，不走寻常路。”在严谨的逻辑和实事求是的工科学习环境下，渐渐培养了张卫国务实、严谨、踏实的华工人作风。“要说华工生活对我创业道路的影响，我觉得肯定有潜移默化的作用，比如思维方式和处事方式。在书本里学到的知识是有限的，但在大学里学到的交际能力以及社会经验是至关重要的。”张卫国和我们分享他在华工的收获时这样说：“华工地处繁华的广州，容纳了许多新鲜事物，独有的开放、包容的气氛，对开阔一个

人的眼界非常有益。”

紧抓机遇 柳暗花明又一村

1991年从华工毕业后，张卫国被分配到二汽集团苏州汽车配件厂（当时的二汽是全国闻名的国企，是众多工科学子梦寐以求的归宿）。初来乍到，张卫国放低自己的姿态，虚心向老员工请教。他十分珍惜这次工作机会，干劲十足，为人诚实、谦虚的他很快得到了领导和同事的尊重与赏识。工作三个月后，张卫国就被调到公司总工程师办公室做一个汽车离合器激光焊接项目，他非常感谢领导的重用，也深知项目的挑战性。他兢兢业业地完成了项目，并获得了“江苏省金牛奖”。五个月后，又先后荣获“苏州市公关杯奖”和“江苏省优秀开发人员技术奖”。张卫国出色的工作能力使得领导大为赞赏，给他发了几千元奖金，并把为期一年的实习期提前结束，六个月就顺利转正了。工作一年后，张卫国发现这种循规蹈矩的生活方式不符合自己的理想追求，经过一番深思熟虑，他不顾亲友的反对和领导的挽留，毅然辞职。

辞职三个月后，香港某公司与江苏省烟草公司合资在昆山成立了江南房产公司，招聘精通电气的职员。凭借过硬的专业知识背景，张卫国顺利进入公司当了工程师，一年后荣升工程部经理。踏踏实实工作了两年，张卫国积累了一些经验、资金和人脉，遂辞去工作，决定打拼一份属于自己的事业。

1994年，内地流行一些品牌服装的销售，将花花公子、堡狮龙、梦之娇等品牌服装进驻商场专柜销售。张卫国常常只身一人往返于江苏、广州两地，批发大量服装。创业的心酸只有自己清楚，去广州进货时，张卫国回母校看了两次，回想起单纯的大学时光，张卫国感慨良多，万千思绪齐涌心头。暗暗发誓，下次返校，定要载誉而归。不料，两年后，服装生意越发不景气，情急之下，只好另寻出路。

张卫国的毕业设计是关于灯塔的改造。由于受日光照射和海水浸泡，传统的灯泡极易损坏，维修困难。张卫国查阅了大量资料并进行了研究，提出用霓虹灯代替传统灯泡可大大延长使用寿命。毕业后，张卫国将设计图纸带在身边作纪念。意料之外的是，这张小小的图纸，竟成了不可或缺的商业契机。

1996年，商品市场发展迅猛，霓虹灯非常火爆。张卫国正式创办的第一个

公司就是生产霓虹灯。当时大多数工厂使用沉重的铁质变压器，张卫国敢于创新，率先使用电磁变压器，为自己赢得了人生的“第一桶金”。

1996年之后，进驻中国的外资企业如雨后春笋般涌现出来。那时江苏做工程能讲英语的人并不多，张卫国凭借自己大学时期积累的英语功底，跟老外交流自如，成功拿下了吴中开发区将近50%的外国客户，逐步将业务扩大，两年就迅速积累了大量财富。

看着自己的公司日渐成长和壮大，张卫国心里终于有了“柳暗花明又一村”的幸福感，渴求探索更加广阔的天地。

乘风破浪 脚踏实地铸辉煌

2008年经济危机，各行各业都受到了不同程度的冲击。张卫国不惧风险，果断进行企业转型，进入环保节能行业，大力发展上海晨旭节能科技有限公司。经过短短几年的打拼，公司已拥有雄厚的研发技术队伍，引进国外先进的高新技术，研发出“CXTY智能节电器”“高压节电器”“软启动电机节电器”等高效节能产品，已形成系列产品，并都通过“上海市机电产品质量检测中心”的检测。



张卫国做企业展示

成立以来，公司获得了很多荣誉：

2009年3月入围国家发改委最佳节能技术创新100强和“十一五”重点节能推广技术。

2012年8月获“2012年度全国节能服务公司百强企业”。

2012年11月18日荣获“上海市高新技术企业”。

2013年8月获“2013年度全国节能服务公司百强企业”。

到目前为止，其公司产品应用广泛，覆盖机关学校、矿山冶金、化工化肥、商场宾馆、路灯照明、石油橡胶、钢铁水泥、造纸印刷等行业，提供节电项目

系统化设计方案、整体节能技术改造和设备安装及全面技术服务。他引领公司专注于节能事业，精益求精，不断创新，诚信为本，追求卓越，决心将企业打造成为国内乃至国际上节能事业领域中的龙头企业，为中国节能事业的发展贡献更大力量。

说到对未来的规划时，张卫国说他没有硬性的目标，只希望自己能快乐地生活，随心而动，脚踏实地，不断求索，看看自己能走多远。

回忆自己多年摸爬滚打的创业历程，张卫国非常庆幸当初的选择。“如果没有顺应时代潮流，不断探索有前景的领域，就没有今天的我。踏入社会，会有很多选择，机遇尤为重要，机遇来了，一定不能畏缩，要牢牢抓住。”

戒骄戒躁 情真意切寄学子

对于自己的成就，张卫国虚怀若谷：“其实我没有多少成就，拥有一颗平常心，过着平凡人的生活，这并不是谦虚。时代不同，经历也就不同，我所说的仅仅是我个人的观点，作为过来人，只能给师弟师妹们提一些建议。”

张卫国谈到国内工商管理硕士（MBA）需要三年以上的工作经验才能报考，他说：“‘一心只读圣贤书’与‘放眼世界’是有天壤之别的。有了工作经验重回课堂，就会有针对性地去听课，自然而然地将课堂知识与亲身经历结合起来，



张卫国外出考察

学以致用。” “现在的大学生更需要社会经验，大三大四时间相对充裕，可以去公司实习或参加社会实践，锻炼能力，开阔眼界，为毕业后步入社会做准备。”

毕业生的就业压力越来越大，张卫国希望毕业生能放低姿态，适应社会。“刚出来工作，必然会吃很多苦。年轻人要戒骄戒躁，多向别人学习，沉下心来，切勿眼高手低。要求加薪前，先想想自己给公司带来了多少价值。”

对于当今社会炙手可热的大学生创业浪潮，张卫国认为：“面对创业一定要理智，杜绝浮躁，并不是人人都适合创业，大学生首先要充分认识自己，根据自身特质而定。创业不是仅凭一腔热血就能成功的。”张卫国总结了创业成功的关键：创业需要顺势而行，了解市场需求和经济形势的发展规律，同时要有了一定的资本、人脉和经验，不可盲目而行。“创业容易守业难，短时间内付出努力可能会有回报，但是面对现在过于饱和的市场，怎样去维持盈利就愈发艰难了。”

张卫国提醒华工学子择业创业需谨慎，一旦选择了就要全力以赴。

