

《华工人物周刊》第二十七期 | 蒲少涛：与病魔抗争中 自创天猫知名品牌

2015-09-04 华南理工大学校友会

校友名片

蒲少涛，华南理工大学机械工程学院2005级国防生，2006年患上尿毒症，至今一直进行着每天四到五次的腹膜透析，吃大量药物进行保守治疗。大学毕业后创立广州华擎网络科技有限公司，“致尚”家居是其在天猫、京东窗帘配件行业的领军品牌。2015年给华南理工大学“爱心基金”捐款20万，希望为更多患病学生提供帮助。



蒲少涛校友

蒲少涛是从大山里走出来的孩子，曾经，他的世界里只有吃饭，上学，放牛放羊。

小学初中过得浑浑噩噩，成绩常常吊车尾，直到初二，一名刚大学毕业的老师点醒了蒲少涛。“如果我是一把未出鞘的宝剑，那就是她帮我出了鞘。”老师让他意识到，初中结束要上高中，上了高中才能上大学，上了大学才会有更多改变命运的机会。从那时起，蒲少涛开始有了奋斗的目标

：考上高中，考上大学，走出大山！

高考后，蒲少涛想要走得远一点，到南方看看。另外，因为父亲是部队的，他从小就有一个军人梦想。那是华南理工大学第一年在陕西招收国防生，蒲少涛报了名，如愿被提前录取。



刚入学的蒲少涛在校名石前留影

带着期待与兴奋，蒲少涛开始了自己的大学生活。大一，他竞选国防生训练营排长，积极参加各种训练；应聘学生助理，成为辅导员的得力助手；他还和艺术学院学生联合成立了艺术美食协会，每天的生活充实多彩。然而此时，命运却给了他一次巨大的打击。

2006年11月，蒲少涛呼吸困难，血压超高，医院检查结果——尿毒症晚期。

“当时真的很难接受这个现实，每天都要做4次腹膜透析，要做一辈子。况且，高额的医药费怎么办？”蒲少涛当时就决定不治疗了，转身走出医院，他哥哥硬是拉住他，兄弟俩在医院门口抱头大哭起来。

这是一场和命运的博弈，所幸蒲少涛却并不孤单。学校国防生连夜组织募捐，为他送去了第一笔医药费。接下来全校范围内掀起了为蒲少涛同学募捐的热潮，虽然正逢期末考试，学校还是组织了大型义演活动为他募集爱心基金。此外还有很多来自华工校友和社会热心人士的捐款和帮助。蒲少涛深感人间有爱，由此坚定了活下去的信心。在医院的两个月里，他前后接受了十余次血液透析治疗，每次四个小时，一天只能喝一口水。

做手术的时候，蒲少涛跟医生说：“我是国防生，我不怕疼”。然而，从躺在手术台上的那一刻起，他已经深深的知道，自己再也没有机会穿上军装了。



华园师生为救助蒲少涛举行义卖募捐活动



义演晚会现场



同学们踊跃捐款



正在接受治疗的蒲少涛对前来看望他的人露出灿烂的笑容



病中的蒲少涛仍一丝不苟地着军装

“放弃，太容易了，不容易的，是坚持”，所幸，蒲少涛坚持下来了。

出院后，蒲少涛选择回到学校继续完成学业。学校特别为他安排了独立宿舍方便母亲照顾他，方便他进行透析治疗。由于不得不放弃国防生资格，蒲少涛开始自学计算机编程。如果那时经过他的宿舍，经常可以看到他一边做治疗，一边手敲键盘。“学编程的时候，感觉治疗的时间过得飞快。”学习转移了对治疗压力的注意力。慢慢地，在学校老师的推荐下，蒲少涛开始接一些设计网站的兼职，他乐此不疲地敲击着一行行代码，生活里除了治疗，又多了些乐趣和盼头。

蒲少涛自强不息与病魔斗争的事迹感动着身边的每一个人，他说，这样才对得起关心和帮助过他的人们。2007年，蒲少涛荣获团中央颁发的“中国大学生自强之星”称号，2009年被评为“感动华园”十大人物之一。



蒲少涛获颁“感动华园”奖章

毕业后，蒲少涛本想用自学的编程技能找一份工作，却屡屡碰壁。求职时，他坦诚自己的病情，并承诺不会影响工作。然而，面试表现优异的蒲少涛，仍因为生病的原因被单位婉拒了。

冷静思考后，蒲少涛认识到他必须走创业这条路。因为金融危机，2009年广东省出台政策支持大学生创业，学校就业指导中心的老师给蒲少涛提供了这个消息，蒲少涛认真准备并申报了科技项目，获得省里资助的10万创业经费。这让他坚定不移地迈出了第一步，开启了人生新的历程。

凭借大学自学的一技之长，蒲少涛初次创业做起了网站建设工作，很多事情亲力亲为。有次从客户那回来已经晚上12点了，路上下起大雨，没有伞，他走了半个小时，腿都抽筋了。疼痛难耐的他蹲在雨地里，无助到了极点。公司运营了半年，很少接到大项目，如此下去难以为继，必须寻找新的出路。

2010年正值电子商务发展热潮。蒲少涛尝试把建材产品放到网上卖，而当时淘宝上还没有商

家销售这类产品。就这样，他开起了网店，转型做家装产品的电子商务。几个月后，公司的业绩证明转型是成功的。网店订单逐渐增多，蒲少涛从早到晚忙个不停，甚至为了几百元的订单可以熬到凌晨2点，完全忘记自己是个病人。

很快，办公室从小区搬到了写字楼，员工数量从1位增加到5位，再从10位发展到现在的30位。仓库前后搬了好几次，仓储面积从无到100平方米，又从300平方米扩大到现在的2000平方米。销售额也不断创新高，目前年销售额2600万，公司旗下的“致尚”品牌已是天猫和京东窗帘配件行业的第一品牌，是阿里巴巴的KA级商家。



蒲少涛校友创办“致尚”家居品牌

在命运的翻云覆雨之下，生命有多脆弱；在爱的支撑之下，生命又有多少可能？蒲少涛用行动向命运交了一份答卷，这也是每一个与他萍水相逢、施以善意的人共同完成的答案。

桃李春风一杯酒，江湖夜雨十年灯。

十年过去，他在老家的庙会上遇到了现在的妻子，他们的孩子也快要出生了，蒲少涛希望自己的孩子健康快乐地长大。他还打算回陕西老家发展农产品电子商务，把家乡特产卖向全国各地，让乡亲们辛苦一年有所获，数着钞票笑哈哈。

采访结束写寄语，在一大面雪白的旗帜的角落位置，蒲少涛写，活着就好。



蒲少涛校友与妻子



蒲少涛校友在访谈旗帜上留下寄语

享。

讲述华工人的故事，关注华工人的成长，欢迎阅读《华工人物周刊》。长按下图指纹可以关注华南理工大学校友会微信公众号哦！



长按指纹自动识别关注



微信扫一扫
关注该公众号