

从心出发 酿造人生至纯美酒

——访云南新银达经贸有限公司董事长
杨凡玮校友

■ 林炜鑫

盛夏酷暑，炎热广州。一列从祖国南大门前往彩云之南的火车正在路上缓缓前行，我倚在窗边看路途美好风景，但心里却是兴奋而又忐忑的。难得能出远门采访校友，我的心早已放飞到彩云之上；可是访谈的是一名企业董事长，我的心又不禁忐忑不安。直到见到杨凡玮校友，我才发现，这一切不安完全是多余的。见面瞬间，我才明白，流淌在我们骨子里的共同的华工人血脉，才是我们能如此近距离接触的情感基础。犹如昆明这座城市给我的感觉：舒适、惬意，热情的杨凡玮让我坐下放轻松，沏上一壶清茶，散发着袅袅余香。

初见杨凡玮，就能感受到他随性、好客的性格。仿佛是“久旱逢甘霖，他乡遇故知”，刚开口，我就感觉到他的亲切，没有过多的陌生和客套的寒暄，唯有浓厚的华工校友情。他，洋溢着热情的笑容，与我畅谈他的人生经历。犹若携一壶清酒，与我煮酒论人生，芳香沁人，让我从灵魂深处感受到丝丝升华。在他的讲述下，我仿佛也一同回到他的那个年代，与他一起回味那些年的时光。



《《杨凡玮YANGFANWEI

[人物名片]

杨凡玮，男，汉族，1975年出生。1998年毕业于华南理工大学水利水电建筑工程专业，现任云南新银达经贸有限公司董事长、美酒客CEO。从毕业后一直从事快消品行业已有15年，资深从业人士，专注于进口葡萄酒、洋酒、进口啤酒等产品的推广和营销，始终致力于为客户提供最好的产品与服务，并通过进口酒文化丰富人们的生活。

浅尝·虽涩犹甘：只缘先进定华工

说起成长的光阴，杨凡玮表示家庭环境还是对他性格的形成影响很大。

“严格意义上，我不是云南本地人。”杨凡玮说，“昆明从历史上来说是个移民城市，我父亲来自东北，母亲来自江南，所以像我这样上辈移民的例子还是蛮多的。”正是成长在这么一个“文化大杂烩”的家庭，造就了杨凡玮喜欢旅游、喜欢接触各种各样文化的性格特点。“云南风景主要以自然风光、生态人文组成，所以生活这样的环境中，养成了自己喜欢多出去走走、热爱大自然的习惯。”正是这种热爱旅行的动力，让年少的杨凡玮想到外面读书、多看看世界。“在报考的时候，我第一时间就想到先进和开放的广东，而且华南理工大学又是岭南地区的知名学府，我的这个想法到现在都没错。”正因为这个向先进看齐的念头，杨凡玮选择了华南名府——华南理工大学。

然而，杨凡玮的华工之路并没有他想象中的一帆风顺。“我当时已经学绘画7年，形象思维必然好过逻辑思维，所以我的第一志愿是华南理工大学建筑学专业。”杨凡玮有点遗憾地说道，“但是由于当时这个专业在云南只招1名学生，因此我被调配到了水利水电建筑工程专业。”所以收到录取通知书的杨凡玮，虽然如愿以偿能去心仪的学府求学，但是调配的专业让他有所失落。而且正处于教育改革的第一届，他说：“94级的我们是读大学要自费的第一届，加上广东相对高昂的物价水平，家庭的经济压力实际上还是挺大的。”但人生总不会一帆风顺的，这才叫真实的人生。更难能可贵的是，杨凡玮并没有后悔这个选择，反而是感谢华园四年。尽管有所遗憾，杨凡玮总算圆了一场远行的梦，从华工走上了一条不平凡的人生之路。

微醺·醉美华工：寻得内心的灯塔

杨凡玮说起往事，不禁感慨：人生最美的年华在华工，感谢母校给他带来的一切美好的体验。

初到华工，经过努力争取仍无法转换专业以后，杨凡玮认定了自己的道路，他不会去从事水利水电建筑行业。“我知道水利工程是个伟大的事业，而

且在当时是非常有潜力的行业，但是我清楚地认识到自己并不会从事这个行业，因为我知道自己是感性思维为主的人，我父亲曾说过一句话‘兴趣和爱好是自己最好的导师’，我应当遵循我内心的声音。”正是认清了自己的方向后，杨凡玮在学业上的压力骤然减少许多，他把更多的精力投入到尝试各种兴趣爱好、社团活动、社会实践中，通过广泛的实践来清晰地认识自己和定位自己。



杨凡玮 大学时三峡实习留影

杨凡玮坚持“读万卷书，行万里路”的信念，在努力学习之余，他坚持多出去走走，体验更多样的文化。他热爱旅游，几乎把大学所有假期的时光都花在了旅途上。“我在大学期间几乎把全国旅游名地都游过、都走遍了，只差新疆和内蒙古了。”杨凡玮略带尴尬接着说：“为了旅游，还曾经被学院当过典型。”接着他给我讲述了一个小插曲。“那是五一长假，我跑去北方旅游，结果因为贪恋一路的风景，耽误了按时返程的时间。恰逢当时广东有几个出外旅游的学生出了状况，学校就让各班清查未按时返校同学。身为班长的我，自然就成了班级的‘典型’。”说起这个往事，我们都忍俊不禁。

说起印象最深刻的一次旅游，杨凡玮说那是大学期间去西藏。“当时，我是一个人去的西藏。那时简单穷游的体验感受和最近一次装备精良去的感悟和体验是完全不一样的，所以说人生每个阶段的经历都有不同的感悟，趁年轻，要多出去走走，体验当下。”尽管当时的西藏物质匮乏，经济落后，但其自然和人文带来的震撼是不可磨灭的。“在西藏壮美的大自然面前，人是那么的微不足道，宛若一颗地上的沙粒，没有什么不能放下的！”“在西藏，能让你重新认识和理解死亡和信仰，当目视一位身体羸弱的老者在完成着艰苦的宗教仪式的间隙，面颊上露出的安详和宁静，那是在物质生活富足但缺乏信仰的城市人脸上无法看得到的。”

正是各种在旅途的体验，让杨凡玮开阔视野之余，更加清楚地认识到自己内心的定位。人生是充满选择的，但是经历丰富的人却能在选择面前更加自信和冷静，这就是来自于丰富的切实经历给予的力量。

杨凡玮很感谢华工的校园生活。“在华南理工大学的校园生活，给了我

一个多维度的学习环境，这对我成长帮助很大。”在主修水电专业之余，他还辅修了心理学。“我对心理学很感兴趣，为此我还进行辅修和加入心理协会。”当时心理协会是学生工作处主办的，通过办杂志以及举办心理咨询和讲座等多方式开展活动。“通过与同学间的交流与倾听，在帮助他人之余，也提高了自己的沟通能力并增加了对自己的了解和认识。”另外，在大学期间通过业余时间的摸索与学习，让他熟练掌握了计算机的实践运用，喜欢“捣腾”新事物的个性让他收获了高效利用科技产品的能力。“现在我的手机和电脑几乎把各项功能都用到了极致！让它服务于我的工作与生活，这就是大学留给我的一笔财富”。精力充沛的他，还热衷于参与社团组织和社会活动，这都为他之后在工作中的沟通和交往能力奠定了坚实基础。

在华工务实理性的氛围下，以感性思维为主的杨凡玮在此得到了很好的逻辑思维锻炼，锻造了他具备“猛虎细嗅蔷薇”的气质，能很好地平衡协调理性和感性思维，由此服务于他日后的管理工作。

杨凡玮也许和许多的我们一样，一开始没有能选择自己喜欢的专业，但是没有什么选择必然能决定一生成败。“我更倾向大学本科四年就是体验和提高的过程。我觉得经过四年，更重要的是清楚了解自己，能清晰地意识到自己喜欢什么，擅长什么，适合什么，反思性格里需要改进的地方。毕竟清晰就是力量。”杨凡玮真挚地说道。他也不赞成每个人都要跟他一样，没把时间更多地花在专业上。他只是清楚认识到自己不适合本专业后做出的选择，所以理清自己思路是他给我们的启示之一。

酒酣·酿纯玉液：享受坚守的幸福

1998年本科毕业伊始，杨凡玮就进入了云南新银达酒业快消品行业，一干就是16年。“我从开始工作就一直从事这个行业，并且越是坚持愈发享受这个坚守的过程。”他不禁感慨道。

杨凡玮一开始进入云南新银达经贸有限公司酒水营销这个行业时，银达酒业并不是我们现在看到的云南酒水行业的引领者。据杨凡玮介绍，他当时接手银达酒业时公司正面临亏损清盘。“但我还是觉得心有遗憾，实在是不忍心辜负忠实客户的期望。因此我决心努力一把。”初出茅庐的杨凡玮，决心用努力和认真挽回一间公司。此刻的我发现似乎定义错了杨凡玮，原来他的随性只



杨凡玮在酒窖视察

是他的生活态度，而他的成功是源于他的认真和坚持，并不存在偶然。

“刚开始当然是困难的，尤其是从亏损起步，压力更大。但是我告诉自己无论是产品、管理、销售、服务……要努力做好自己产品的每一件事、每一个细节。渐渐地，不

断得到客户及同行的认可，而且越来越坚信自己能在这个行业一直坚持走下去。”就这样，银达酒业一步一个脚印成长起来，成为云南酒水行业的引领者。风轻云淡的几句话描述，让我回想起来才发现这个过程蕴含太多的艰辛与执着。幸运的是，杨凡玮凭着一股倔劲和严谨，把苦终熬成人生的美酒，酿得人生至纯之酒。

杨凡玮想起这个过程是艰辛的，但他切实感受到自己是幸福的。“因为我一直在做着自己喜欢的事业，而且能够有机会把它做一辈子。”经常与进口产品打交道的他，无论是精美的包装还是精致的细节都能满足他作为一个绘画爱好者的审美需求。“我愿意去倾听和了解关于这些产品背后的故事，并把这种文化传播出去，带给客户。”由于需要考察产地和市场，他借此继续圆他的旅游梦，“这下不仅能全国跑，还能走向全世界”。目前他已考察过的国家和地区有法国波尔多、美国那帕谷、德国莱茵地区、澳洲芭罗萨产区、智利中央山谷、西班牙宾纳戴斯产区等等。乐于沟通的他，更愿意把时间花在管理上，打造属于自己的团队，这一切都成了他的动力来源。他给年轻的学弟学妹建议：“坚持去做一件事，并且最好这件事是你感兴趣的，兴趣会是最好的老师。”他富有哲理地说道：“事业都有面对压力的时候，而如果不是兴趣和信念内在的支撑，这时候内心若有抵触，而外有压力，这不就内忧外患了？”当然他明白，年轻的我们也都有迷茫期的，希望的是要给自己一个迷茫期限，让自己在毕业的一两年内找到属于自己内心认可的方向。

问及未来的发展期望，杨凡玮表示他将继续深入快消品行业，做这个行业的佼佼者。“近两年，经过几番“狂风暴雨”，整个酒行业将面对10多年来从未有过的挑战与危机。白酒行业从黄金10年高速增长到今天的量价齐



杨凡玮展示葡萄酒

跌，进口葡萄酒从持续的高速增长到增速放缓，所有从业者都感受到了前所未有的压力。但我坚信，危机与机会并存，将来品牌、品质和服务、精耕才是王道，创新才有出路。酒品即是人品，诚信立业是根本！”相信未来的市场，杨凡玮将会给我们带来更多精致的产品。

心声·酒后真言：殷殷寄语含深情

杨凡玮向我展示了他的人生轨迹，让我领悟尤深。他让我清晰地意识到，他的随性并不意味着他成功的轻易，相反，他能在快消品行业发展得如此之深，更重要源于他的严谨认真和努力坚持。没有一个人的成功之路是一帆风顺的，只有踏踏实实的付出，才能走向行业之巅。

杨凡玮一直强调：清晰和坚守。人需要通过种种经历来更清晰地认识自己，读懂内心的声音，找到自己的定位。大学正是这个评估期，要抓住机会好好地了解，明白自己适合做什么？喜欢做什么和想要做什么。直到理清自己的定位，在职业生涯初期就可以清晰找到适合自己的行业和位置，并踏实做好每一件事，坚守下去，才能熬到自己梦想实现的日子。“我认为每个人都是用生命值换取经验值，所以坚持做一个行业的人才能更大限度地把经验值转换成事业的助力。”

活动最后，杨凡玮给我表达了对华工母校的谢意，并在活动寄语深情写下：母校殷心，学子殷勤，待到宏图巨展时，桃李芬芳天下满。