

华工合伙人

2015-05-16 华南理工大学校友会

华工合伙人



华园六秩，英才辈出。这座被誉为“华南地区企业家与工程师摇篮”的大学，以其注重创新的教育理念，培养出了大批高素质创业者。创业者的人脉圈子，往往决定了其事业的高度，在波诡云谲的商战中，合伙人的选择至关重要。而校友是一个特别的圈子，正如有人所说，世界上能够产生最好的朋友的地方就是学校和战场。待到功成时，回首来时路，也许最珍贵的并非财富与名望，而是那些从大学时代就相知相惜、而后并肩闯天下的朋友，以及那奋勇追梦的青春年华。



京信通信

左脑与右脑的合作



董事会主席霍东龄（右）
董事会副主席兼总裁张跃军（左）

他们出自被称为“中国超级班”的华南工学院（现华南理工大学）50177班。1997年，霍东龄和张跃军这一对相识近20年的大学同学携手创办了京信通信技术（广州）有限公司，击败跨国资本，成为中国移动及中国联通最主要的外围设备供应商之一，在短短几年间创造财富传奇，被海外媒体评价为“睿智的美国式创富”。2003年，京信通信在香港上市。

在回忆与张跃军一同创立京信通信时，霍东龄讲了一个故事：“做产业一定要找到合适的合作伙伴。我知道自己所长所短，当时特别需要一个研发、技术、策略方面的人才，而且需要有合作精神的，这样才能对公司的发展起推动作用。我下海经商好一段时间了，期间很长时间没有和张跃军联络，突然有一天他打电话给我，这就是缘分。当时他已经是全国著名的技术专家了，我猛然感觉到张跃军是最适合的合作伙伴，我们果然一拍即合。1995年10月1日，我们的工厂就开始生产产品了。当时市场、资金都已经完备，只差技术方面的支持。我们的性格不大一样，我的爱好比较广泛，他就相对专一些。在公司的发展上，我们会有不同意见，但不会有争执。我和他就像一个人的左脑和右脑一样，大家都会很重视对方的意见。”



霍东龄（右）与张跃军（左）同为华南理工大学77级无线电专业校友



尚品宅配

3位华工硕士 开创家居定制先河



董事长李连柱（中）
技术总监周淑毅（左）
研发总监彭劲雄（右）

1994年春夏之交，李连柱与周淑毅这两位华南理工大学的老师做出了一个惊人的决定：各自筹集4万元，下海创业。他们没有走远，就在华南理工门口科技一条街创办了广州圆方软件公司，开启了中国家居定制技术的一扇大门，并将软件公司一手孵化成占国内市场份额90%以上的家居产业信息化解决方案提供商。



李连柱（右）与周淑毅（左）同为华南理工大学87级机械系硕士

长时间沉浸在年产值6000亿元的中国家居产业里，李连柱和周淑毅发现了一个空白地带——家居定制。凭着长期躬耕于中国家居产业的经验，依靠圆方成熟的IT技术力量，2004年，他们与志同道合的学弟彭劲雄合力，召集了包括现任CEO李嘉聪在内的一批年轻骨干，创办了广州尚品宅配家居股份有限公司，打造出我国家居定制行业第一品牌。



彭劲雄

华南理工大学94级机械系硕士



UC优视

从同学、同事到创业伙伴



产品总裁何小鹏（左）

技术总裁梁捷（右）

UC优视联合创始人梁捷和何小鹏是大学同学。何小鹏是湖北人，头脑灵活、喜欢玩游戏，而梁捷生在广东，人老实，喜欢编程序，共同点是都爱计算机，都是技术迷。

毕业之后，梁捷和何小鹏一起进入亚信科技(中国)有限公司广州分公司。在那里，两人开发的大容量电子邮件系统，占领当时市场40%的份额。2000年3月，亚信公司在纳斯达克上市。从那个时候开始，梁何两人发现，“技术的确能为世界带来一点点的变化。”

2004年，两人萌发了创业的想法，于是，辞去工作，“盯”上了当时还刚起步的移动互联网领域。他们决定做一个手机浏览器，取名UCWEB(You Can Web的缩写)，意思是能够随时随地访问互联网。



何小鹏

华南理工大学95级计算机专业校友



梁捷

华南理工大学94级计算机专业校友



有米传媒

关键程序在学生宿舍敲出



CEO陈第（右）

副总裁李展铿（左）

2010年4月1日，陈第距离他的毕业典礼还有两三个月时间，但他的身份已不仅是大学生，那天，陈第带领学生团队，推出国内首个移动广告平台——有米广告，第一版上线之前，有米技术班底花费了3个多月时间进行开发，很多关键程序是在学生宿舍敲出来的。4月下旬，优蜜信息科技有限公司正式成立。

创业的过程并非一帆风顺。为解决资金问题，陈第四处奔波，当得知苏州正在组织一场创业大赛，冠军奖品是300万元的投资时，他孤身一人前往，但最后铩羽而归，“有种仰天长啸和大哭一场的冲动”。他在华南理工大学的同学、有米传媒的另一位创始人李展铿安慰他说：“现在这些伟大的企业，没有几家是靠获奖做起来的。”就是这样一句简单的话，让陈第把全部精力放在了做好产品上面。

慢慢地，有米传媒开始得到认可，他们成为淘宝线上唯一的合作伙伴，投资人也主动找上门来，在2011年初给了他们1000万元的天使投资，2013年更是获得亿元B轮融资。越来越多优秀的

华工人也慕名而来，团队规模日增、人才济济。面向广阔的未来，陈第信心十足：“我的中国梦就是‘有米梦’。”



陈第（左）与李展铿（右）同为华南理工大学06级计算机专业校友

伍

遇见小面

遇见你，遇见小面



品牌创始人宋奇（中）
联合创始人苏旭翔（左）
联合创始人罗燕灵（右）

宋奇，这位华南理工大学本科、香港科技大学硕士毕业的高材生，2012年辞去外企工作，在餐饮界开始创业。既然决定创业，首先是要有一个团队，他想到了他的大学师弟苏旭翔。大学期间，他们经常畅聊创业，很多想法和理念不谋而合。“我从香港回来后，与当时在外企工作的

苏旭翔再次聊起创业，没想到一拍即合，就这么开始了合作。”



宋奇

华南理工大学04级材料专业校友



苏旭翔

华南理工大学06级材料专业校友



罗燕灵

华南理工大学04级信息工程专业校友

宋奇和苏旭翔都是理工科出身，他们立马把厨房变成了实验室，通过精确的用料计算，在配料上引入量杯、油温计、天平、量勺、秒表等实验用品，让原本靠厨师经验做出的一碗重庆小面通过计算变得标准化，而宋奇的理想正是希望他的重庆小面店能够像标准化的麦当劳一样开遍广州。

2014年7月，“遇见小面”诞生了，开业第一个月，卖出了近8000碗面。

“我还记得，开业第一天大家都累趴了的情景，厨房所有出品都由我们这群戴眼镜的大学生负责，大家累得大汗淋漓，有人因为长时间站立小腿肿胀。苏旭翔甚至晚上睡觉还在说梦话安排厨房工作。当时真的生怕有人熬不下来。”

同年9月，“遇见小面”获得200万元天使投资，品牌估值1300万元。2015年3月，“遇见小面”首间形象店亮相广州CBD珠江新城高德置地广场。

校友会近期将陆续推出《华工合伙人/华工兄弟连》系列文章，欢迎有相关资料的校友给小编留言，在此谢过啦！



微信扫一扫
关注该公众号